

Notre mandant est acteur majeur dans la chimie du bâtiment et de la construction. Entreprise innovante et ancrée localement, Cermix Suisse SA fait partie du Groupe Koramic Construction Chemicals, l'un des leaders européens dans le domaine. Afin de renforcer son équipe, elle recherche un-e

DIRECTEUR · TRICE RÉGIONAL-E VENTE – SUISSE ALLEMANDE

En tant que manager de proximité d'une équipe de trois conseillers techniques, vous êtes chargé-e d'élaborer la stratégie commerciale de la région, en étroite collaboration avec la Direction générale, afin d'accroître le chiffre d'affaires de votre périmètre et de développer un marché en pleine croissance.

Vos missions :

- Piloter les résultats de la région, en allouant les objectifs, en suivant les indicateurs de performance, en mettant en œuvre les actions envisagées, en motivant les trois collaborateurs et en entreprenant les actions correctives nécessaires
- Développer les ventes, en négociant des partenariats avec les distributeurs, en participant à l'accroissement d'un portefeuille clients et en créant de nouveaux secteurs de croissance
- Assurer une très bonne relation commerciale avec l'ensemble des clients
- Garantir une application cohérente de l'approche commerciale et technique auprès des clients de la région, selon les directives de la Direction générale
- Fédérer et développer l'équipe de vente, notamment par la formation et la valorisation des profils évolutifs, et maintenir une étroite collaboration avec les différentes entités de l'entreprise

Votre profil :

- Au bénéfice d'une expérience confirmée de plusieurs années dans une fonction similaire, vous possédez d'excellentes connaissances des métiers du bâtiment et d'un réseau étendu dans le secteur de la construction en Suisse alémanique
- Votre expérience managériale de même que votre leadership vous permettent de motiver et fédérer votre petite équipe de spécialistes
- Doté-e d'un excellent relationnel, vos capacités d'écoute et de négociation sont reconnues
- Méthodique et autonome, vous témoignez de grandes capacités d'analyse et vous différenciez par votre proactivité, votre esprit entrepreneurial et votre orientation solutions
- Souple au niveau des horaires de travail, vous êtes mobile dans toute la région Suisse alémanique
- Vous vous différenciez par une maîtrise de l'allemand (à l'oral et à l'écrit) et du français (conversation), l'italien étant un atout, et vous possédez de bonnes connaissances de MS Office

Ce qui vous attend :

- Un défi passionnant, au sein d'un groupe reconnu dans le secteur dynamique des produits destinés à la construction et aux bâtiments
- Un salaire attractif avec une participation substantielle aux bénéfices ; voiture de société, mobile et ordinateur portable, formation continue à l'étranger et très bonnes prestations sociales
- Entrée en fonction immédiate ou à convenir

Nous nous réjouissons d'ores et déjà de recevoir votre dossier de candidature complet d'ici au **5 février 2020**, adressé par courriel à Vicario Consulting SA: rekutierung@vicario.ch