

Notre mandante est une société pionnière active depuis 1931 dans les domaines de la déshumidification, du chauffage, de la climatisation et de l'assèchement. Entreprise familiale basée à Degersheim (SG), **Krüger + Cie SA** est l'un des principaux spécialistes du climat d'intérieur en Suisse, présent au niveau national avec ses dix-neuf sites et près de 300 collaborateurs et collaboratrices. Afin de renforcer ses équipes romandes, elle recherche un·e

RESPONSABLE COMMERCIAL · E

POUR LA RÉGION DE GENÈVE

Vos missions :

- Développer les ventes au niveau de la région genevoise, en mettant notamment en œuvre des mesures de promotion des ventes et de prospection du marché.
- Prodiguer des conseils relativement aux produits et prestations de services de Krüger + Cie SA.
- Participer activement à l'acquisition de nouveaux clients (privés et entreprises).
- Assurer un suivi clientèle de qualité et veiller à la fidélisation de l'ensemble des clients existants.
- Elaborer des projets et des offres commerciales.

Votre profil :

- Au bénéfice d'une formation initiale technique, vous attestez d'une expérience confirmée de plusieurs années dans la vente externe et possédez de solides connaissances des métiers du bâtiment ou de l'un des secteurs électrique/chauffage/climatisation/ventilation.
- Doté·e d'un excellent relationnel et d'un grand sens de la vente, vos capacités d'écoute et de négociation sont reconnues, de même que votre entregent, votre assurance, votre savoir-vivre et votre prestance.
- Vous disposez d'un réseau étendu dans le canton de Genève et êtes domicilié·e dans la région.
- Personne pragmatique et de terrain, vous êtes autonome et structuré·e et vous différenciez par votre proactivité, votre esprit entrepreneurial et votre orientation solutions.
- Vous possédez de bonnes capacités d'expression orale et écrite en français, l'allemand étant un atout, ainsi que de bonnes connaissances de MS Office.

Nous vous offrons :

- Une activité intéressante et variée ainsi qu'un défi passionnant au sein d'une entreprise à la fois dynamique, moderne et reconnue, mais également familiale et à taille humaine.
- Une place de travail sûre, des conditions d'engagement attrayantes et un véhicule de fonction.
- Une entrée en fonction immédiate ou à convenir.

Nous nous réjouissons d'ores et déjà de recevoir votre dossier de candidature complet, adressé par courriel au siège de Vicario Consulting SA à Lausanne : recrutement@vicario.ch.