

Notre mandante est une **société de prestations immobilières bien établie dans la région de Zurich**, dont l'actionnaire principal est une grande banque. Innovante et moderne, elle applique et favorise le développement des technologies de pointe, en gardant la relation client et le bien-être des collaboratrices et collaborateurs au centre. Dotée d'une large expérience, l'équipe se compose de professionnel·le·s expérimenté·e·s qui fournissent des services variés et de qualité dans le domaine de l'immobilier résidentiel et commercial. Elle administre en particulier l'important portefeuille immobilier d'une grande banque. Afin de développer sa succursale lausannoise, elle recherche un ou une

## DIRECTEUR OU DIRECTRICE D'AGENCE IMMOBILIÈRE (F/D)

### Vos missions :

- Mettre en œuvre les objectifs stratégiques définis par la direction générale, établir un reporting périodique ; collaborer à des tâches transversales et à des projets stratégiques.
- Diriger la succursale de Lausanne et gérer une équipe d'une douzaine de collaborateurs et collaboratrices en agissant comme pont culturel, afin d'incarner et de transmettre les valeurs de l'entreprise.
- Assumer la responsabilité d'un important mandat et la gestion optimale et durable de tous les biens immobiliers de votre portefeuille, en assurant un suivi de qualité des locataires prioritairement commerciaux.
- Participer à l'extension du portefeuille immobilier par l'acquisition de nouveaux mandats et accroître la notoriété de l'entreprise sur le marché.
- Analyser et implémenter de nouvelles technologies, processus et standards et faire avancer le développement de la plateforme digitale de gestion.
- Planifier, piloter et optimiser la gestion de qualité, ainsi que la gestion des risques.

### Votre profil :

- Au bénéfice d'un Brevet fédéral de gérant·e d'immeubles, d'un Brevet fédéral de courtier·ère en immeubles ou d'une formation jugée équivalente, vous attestez d'une solide expérience de direction dans une fonction analogue.
- Sensible à l'écologie et à la durabilité, vous disposez de très bonnes connaissances du marché immobilier commercial et résidentiel de la ville et région de Lausanne.
- Leader authentique orienté·e clientèle, vous vous différenciez par votre aptitude à fédérer et à motiver votre équipe dans l'atteinte des objectifs, ainsi que par votre esprit entrepreneurial.
- Vous êtes reconnu·e pour votre entregent, vos capacités d'écoute et de négociation, votre sens de la collégialité et vos compétences de communication.
- Vous êtes idéalement bilingue ou en mesure d'interagir aussi bien en français qu'en allemand (à l'oral et à l'écrit), étant précisé que le reporting et la communication avec la centrale interviennent en langue allemande.
- Personnalité innovante, avec un intérêt particulier pour les technologies numériques, vous vous appuyez sur de bonnes capacités d'analyse et de synthèse.

Notre mandante vous offre **un réel défi à relever**, avec une véritable marge de manœuvre, dans une activité exigeante, passionnante et variée, ainsi que les avantages d'une entreprise dynamique et moderne en pleine expansion. Entrée en fonction : 1er avril 2023 ou à convenir.

Nous nous réjouissons d'ores et déjà de recevoir votre dossier de candidature complet, avec CV en français et en allemand, d'ici le **12 octobre 2022**, adressé par courriel au siège de Vicario Consulting SA : [recrutement@vicario.ch](mailto:recrutement@vicario.ch)